



Avec plus de 50 ans d'expérience, **PDC/St.John** est leader mondial en solutions d'identification pour le secteur médical et les industries de loisirs & divertissements.

Afin de soutenir la croissance de nos activités en Europe, en Afrique et au Moyen-Orient, nous recherchons actuellement deux:

## **Sales Supervisor**

### **Votre fonction**

Au coeur du département commercial et en étroite collaboration avec notre Sales Manager, vous serez en charge de nos deux équipes commerciales (médical et loisirs & divertissements). Doté(e) d'une très forte personnalité, vous savez également faire preuve de flexibilité pour dynamiser votre équipe commerciale et assurer un suivi de clientèle optimal en toutes circonstances.

### **Responsabilités**

- Supervision de l'équipe des Account Managers
  - Assurer une coordination optimale entre les divers départements
  - Répondre aux demandes d'offres spéciales
  - Gestion des plaintes
  - Etablir un planning de prospection en collaboration avec le Sales Manager
  - Gestion des rappels de paiement
- Assurer une rétention de clients maximale au sein de son équipe
- Participation aux salons professionnels en Belgique et à l'étranger

### **Votre profil**

- La parfaite maîtrise orale et écrite du français et de l'anglais
- Une expérience minimale de 2 ans dans une activité similaire
- Expérience en supervision d'équipe commerciale
- Ecole de commerce
- Excellente maîtrise de soi et un comportement irréprochable en public.

## **Intéressé(e)?**

Nous vous proposons une fonction variée, assortie d'un salaire intéressant avec avantages extra-légaux, dans une société à taille humaine, au sein d'un groupe international.

Veillez envoyer votre CV avec lettre de motivation à Fabienne Mourier:  
[hr@pdc-europe.com](mailto:hr@pdc-europe.com).

Nous restons également à votre disposition pour toute question, par e-mail, ou en ligne sur [www.pdc-europe.com](http://www.pdc-europe.com).