



Avec plus de 50 ans d'expérience, **PDC/St.John** est leader mondial en solutions d'identification pour le secteur médical et les industries de loisirs & divertissements.

Afin de soutenir la croissance de nos activités en Europe, en Afrique et au Moyen-Orient, nous recherchons actuellement un(e):

Sales Coordinator

Votre fonction

Doté(e) d'un fort esprit commercial, vous travaillerez en étroite collaboration avec nos Account Managers afin d'augmenter les ventes EMEA. Proactif et flexible, vous serez également le point de contact privilégié avec nos clients et prospects et veillerez à l'optimisation du traitement et suivi des commandes en interne.

Responsabilités

- Traitement des commandes et demandes d'informations de clients et prospects
- Préparation des offres, des bons à tirer et des échantillons
- Coordination des commandes en interne (du planning à l'expédition)
- Suivi téléphonique des offres et relance des anciens clients
- Gestion des plaintes et rappels des paiements

Votre profil

- Ecole de commerce (graduat minimum)
- 2-3 années d'expérience dans un poste similaire (vente et suivi commercial)
- Proactivité commerciale (aisance au niveau des contacts téléphoniques)
- Langues en fonction des territoires attribués (Anglais/Italien, Anglais/Espagnol, Anglais/Néerlandais, Anglais/Allemand)
- Connaissance d'Oracle

Intéressé(e)?

Nous vous proposons une fonction variée, assortie d'un salaire intéressant avec avantages extra-légaux, dans une société à taille humaine, au sein d'un groupe international.

Veillez envoyer votre CV avec lettre de motivation à Fabienne Mourier:
hr@pdc-europe.com.

Nous restons également à votre disposition pour toute question, par e-mail, ou en ligne sur www.pdc-europe.com.