



Avec plus de 50 ans d'expérience, **PDC/St.John** est leader mondial en solutions d'identification pour le secteur médical et les industries de loisirs & divertissements.

Afin de soutenir la croissance de nos activités en Europe, en Afrique et au Moyen-Orient, nous recherchons actuellement un(e):

Account Manager - Channel Sales

Votre fonction

En tant que responsable de compte distributeurs, vous serez en charge d'aider notre Channel Sales Manager dans ses actions de prospection B2B et dans le suivi des marchés EMEA.

Responsabilités

- Prospection intensive dans la zone EMEA (études de marché, recherche de partenaires)
- Analyse des ventes et suivi statistiques
- Gestion et suivi de clientèle via notre outil de CRM
- Gestion des product mix / pricing
- Lancement de nouveaux produits
- Participation aux salons et visites clientèles (4-5 visites annuelles)

Votre profil

- Vous êtes flexible, indépendant et capable de vous adapter à tous types de clients
- Vous êtes orienté résultat avec le client à l'esprit
- Vous êtes un excellent communicant et parlez français et anglais (le russe, l'espagnol et l'arabe sont un avantage)
- Ecole de commerce
- Au moins 2 ans d'expérience dans un poste similaire
- Bonne expérience avec Mac OS, Oracle et CRM

Intéressé(e)?

Nous vous proposons une fonction variée, assortie d'un salaire intéressant avec avantages extra-légaux, dans une société à taille humaine, au sein d'un groupe international.

Veillez envoyer votre CV avec lettre de motivation à Fabienne Mourier:
hr@pdc-europe.com.

Nous restons également à votre disposition pour toute question, par e-mail, ou en ligne sur www.pdc-europe.com.